

Programa Sales Management Octubre

El programa SALES MANAGEMENT té com a objectiu acompanyar i assessorar a les empreses participants en el procés de la gestió i direcció de vendes, treballant cadascun dels elements relacionats amb la tasca comercial i proporcionant eines de pensament analític per dissenyar l'estratègia comercial més adient.

10 sessions temàtiques de 4 hores en 5 bloc formatius

- Pensament estratègic comercial: Anàlisi de client, producte i mercat.
- Proposta de valor, planificació de la estratègia comercial i dels canals de distribució.
- El Pla de Vendes com a eina d'implantació d'una estratègia comercial.
- Gestió d'equips de venda, post-venda i atenció al client.
- Habilitats transversals de la direcció de vendes.

4 hores d'assessorament expert individual per a cada empresa participant

Pla de Vendes personalitzat i millora de les habilitats personals de venda

Metodologia

El programa, impartit per professionals d'Optimum Consultoria de vendes, aplica una metodologia d'aprenentatge experiencial, on es busca que l'alumnat s'involucri de forma activa i reflexioni sobre situacions i casos concrets, de forma que es facilita l'aprenentatge i es visualitza l'aplicabilitat dels coneixements i habilitats adquirits.

Paral·lelament, les persones participants poden desenvolupar el seu Pla de Vendes i disposen de 4 hores d'assessorament expert individualitzat per fer-ne correccions i resoldre dubtes particulars.

Qui pot participar?

El programa es dirigeix a persones al capdavant d'una empresa o responsables de la gestió comercial de la mateixa, que vulguin profunditzar i treballar la seva estratègia de vendes i millorar les seves habilitats comercials.

Les persones interessades han de presentar la seva sol·licitud mitjançant la web de Barcelona Activa i aportar les dades relatives al seu perfil personal, l'activitat econòmica de la empresa i la seva situació actual. Es realitzarà procés de selecció.

Fes la teva inscripció a: empresa.barcelonactiva.cat

Les sessions es fan els
dimarts en horari de
15:30 a 19:30

Edició Octubre 2018
Inici previst: 2
d'octubre de 2018

L'aportació per
participant és de
150 €