



# SALES STRATEGY PROGRAM

## DIRECCION ESTRATEGICA DE MK Y VENTAS CON IA

### Diseña, optimiza y ejecuta tu Plan de Marketing y Ventas

#### ¿A Quién Se Dirige?

Este programa está diseñado para:

- ✓ CEOs y Dirección General de PYMES que quieren estructurar y ejecutar un plan de ventas efectivo.
- ✓ Gerencias de ventas y dirección de marketing que necesitan herramientas avanzadas para automatizar procesos y tomar decisiones basadas en datos.
- ✓ Empresas que quieren crecer y mejorar la captación y fidelización de clientes.

#### Beneficios Generales

- ✓ Creación de un plan de ventas realista y aplicable a tu empresa.
- ✓ Uso de tecnologías de IA y automatización para mejorar cada fase del proceso comercial.
- ✓ Desarrollo de estrategias escalables para conseguir más clientes y ventas.
- ✓ Optimización de la toma de decisiones con análisis predictivo y modelos de crecimiento.
- ✓ Seguimiento personalizado: Asesoramiento 1-1 para implementar el plan de ventas.

#### Beneficios Específicos

- ✓ Diagnóstico comercial con IA: Herramientas para analizar ventas, mercado y competencia.
- ✓ Optimización del pipeline: Estrategias basadas en datos para lograr más conversiones.
- ✓ Automatización de marketing y ventas: CRMs inteligentes, chatbots y campañas automatizadas.
- ✓ Herramientas prácticas: Canva AI, HubSpot AI, Google Looker Studio, Power BI y más.

#### En Qué Consiste y Cómo Funciona?

El programa combina formación práctica, asesoramiento personalizado y uso de herramientas de IA para ayudar a los participantes a:

- ◆ Diseñar un plan de ventas estratégico adaptado a su negocio.
- ◆ Utilizar el análisis de datos para tomar decisiones informadas y optimizar la rentabilidad.
- ◆ Aplicar técnicas de IA para mejorar la captación, retención y crecimiento de clientes.
- ◆ Implementar herramientas de marketing y ventas digitales con automatización inteligente.

## Ficha del Programa

- Formato
  - 5 workshops presenciales de 4 horas
  - 4 asesoramientos de 2 horas
  - Herramientas de IA para hoja de ruta y consulta
- Idioma: Catalán / Castellano
- Ubicación: Barcelona
- Plazas limitadas

## Inscripciones y Contacto

¡Plazas limitadas! Reserva tu plaza ahora y revolucionar tu estrategia de ventas.

[programes.empresarials@barcelonactiva.cat](mailto:programes.empresarials@barcelonactiva.cat)

Barcelona Activa. Edificio MediaTIC  
Calle Roc Boronat, 117, 127, Sant Martí  
08018 Barcelona